ERSE – Audição Pública sobre os Regulamentos do Sector do Gás Natural

Lisboa, 26 de Julho de 2006





O ponto de vista de uma Distribuidora



Modelo proposto

- a Distribuidora apresenta um plano de desenvolvimento da rede
- a Comercializadora deve ligar os clientes nos locais onde a distribuidora desenvolveu a rede





Modelo proposto

- a Distribuidora apresenta um plano de desenvolvimento da rede
- a Comercializadora deve ligar os clientes nos locais onde a distribuidora desenvolveu a rede

o modelo desenvolvimento do gás natural é diferente





Algumas questões (1)

- não é certo que todas as potenciais ligações se concretizem
- há probabilidade razoável de ficar infra estrutura por utilizar
- gera ineficiências no sistema





Algumas questões (1)

- não é certo que todas as potenciais ligações se concretizem
- há probabilidade razoável de ficar infra estrutura por utilizar
- gera ineficiências no sistema

o comercializador não terá capacidade financeira para combater a concorrência

lisboagás



Algumas questões (mercado) (2)

 a distribuição de gás natural não tem monopólio de mercado (apenas de produto)





Algumas questões (mercado) (2)

- a distribuição de gás natural não tem monopólio de mercado (apenas de produto)
- como exemplo: a contratação do abastecimento de novas urbanizações está sujeita a forte concorrência





Algumas questões (mercado) (3)

 mesmo com rede de distribuição, nem todos os clientes captáveis aderem ao gás natural





Algumas questões (mercado) (3)

- mesmo com rede de distribuição, nem todos os clientes captáveis aderem ao gás natural
- a adesão exige esforço comercial (por exemplo, taxas de activação foram reduzidas)





Algumas questões (mercado) (3)

- mesmo com rede de distribuição, nem todos os clientes captáveis aderem ao gás natural
- a adesão exige esforço comercial (por exemplo, taxas de activação foram reduzidas)
- ainda há potencial de crescimento





Algumas questões (concorrência) (4)

 2005: de consumo anual de 4,5 milhões m³ GN (12 clientes acima de 50.000 m³/ano) reduziram 3,0 milhões de m³ para energias alternativas





Algumas questões (concorrência) (4)

- 2005: de consumo anual de 4,5 milhões m³ GN (12 clientes acima de 50.000 m³/ano) reduziram 3,0 milhões de m³ para energias alternativas
- 2005: existem mais 4,0 milhões de m³/ano de GN potenciais (em 12 clientes) que não têm mudado de outras alternativas energéticas





Algumas questões (consumidor) (5)

 custo adicional por ter repercutido nas tarifas a remuneração de infra-estruturas sub utilizadas





Algumas questões (consumidor) (5)

- custo adicional por ter repercutido nas tarifas a remuneração de infra-estruturas sub utilizadas
- alternativas no mercado doméstico são pelo menos 25% superiores em termos de custo por unidade de energia





Modelo actual

 a construção de rede é assegurada pela mesma unidade operacional que efectua o desenvolvimento comercial





Modelo actual

 a construção de rede é assegurada pela mesma unidade operacional que efectua o desenvolvimento comercial

 há incentivo para saturar, optimizando a utilização das infra estruturas





- Portugal custos com GN de clientes domésticos entre 15 e 20 euros/mês
- Espanha cerca do dobro
- Itália cerca de 4 vezes
- Preços de venda do segmento doméstico em linha com a média UE





A nossa opinião

As comercializadoras vão lutar por clientes ligados





A nossa opinião

- As comercializadoras vão lutar por clientes ligados
- A distribuidora deve continuar com a responsabilidade de desenvolver mercado (não a comprar e vender gás), na concorrência com outros combustíveis





A nossa opinião

- As comercializadoras vão lutar por clientes ligados
- A distribuidora deve continuar com a responsabilidade de desenvolver mercado (não a comprar e vender gás), na concorrência com outros combustíveis
- Desta forma o custo baixará para todos e haverá cada vez mais clientes servidos





A nossa opinião

- As comercializadoras vão lutar por clientes ligados.
- A distribuidora deve continuar com a responsabilidade de desenvolver mercado (não a comprar e vender gás), na concorrência com outros combustíveis
- Desta forma o custo baixará para todos e haverá cada vez mais clientes servidos

O sistema deve ser diferente do proposto





Grande volume de regulamentação adicional (p. ex., codificação universal das instalações, guia de medição, leitura e disponibilização de dados)





- Grande volume de regulamentação adicional (p. ex., codificação universal das instalações, guia de medição, leitura e disponibilização de dados)
- Prazos muito reduzidos com profundo impacto na actividade corrente para sua execução





- Grande volume de regulamentação adicional (p. ex., codificação universal das instalações, guia de medição, leitura e disponibilização de dados)
- Prazos muito reduzidos com profundo impacto na actividade corrente para sua execução
- Novos investimentos em sistemas de informação





- Grande volume de regulamentação adicional (p. ex., codificação universal das instalações, guia de medição, leitura e disponibilização de dados)
- Prazos muito reduzidos com profundo impacto na actividade corrente para sua execução
- Novos investimentos em sistemas de informação

Adaptar prazos e reduzir informação a prestar



 São causadas por terceiros (excepto na cidade de Lisboa por via da renovação de redes)





- São causadas por terceiros (excepto na cidade de Lisboa por via da renovação de redes)
- Reposição de fornecimento (reparação, reposição de pressão, ligação cliente a cliente)





- São causadas por terceiros (excepto na cidade de Lisboa por via da renovação de redes)
- Reposição de fornecimento (reparação, reposição de pressão, ligação cliente a cliente)
- Intervenções em carga (custo adicional sem interrupção)





- São causadas por terceiros (excepto na cidade de Lisboa por via da renovação de redes)
- Reposição de fornecimento (reparação, reposição de pressão, ligação cliente a cliente)
- Intervenções em carga (custo adicional sem interrupção)

Manter níveis de serviço actuais e sistema de monitorização actual

lisboagás



 Na maioria das Distribuidoras: uma factura/uma leitura real (contadores dentro das casas em Lisboa)





- Na maioria das Distribuidoras: uma factura/uma leitura real (contadores dentro das casas em Lisboa)
- Impacto: nível serviço (reclamações), adequação da factura à sazonalidade, cobrança da dívida





- Na maioria das Distribuidoras: uma factura/uma leitura real (contadores dentro das casas em Lisboa)
- Impacto: nível serviço (reclamações), adequação da factura à sazonalidade, cobrança da dívida
- Interrupção da obrigação de pagar se reclamada a dívida





- Na maioria das Distribuidoras: uma factura/uma leitura real (contadores dentro das casas em Lisboa)
- Impacto: nível serviço (reclamações), adequação da factura à sazonalidade, cobrança da dívida
- Interrupção da obrigação de pagar se reclamada a dívida

Nível óptimo: leitura e factura bimestrais



